Vagas

Empregos
Estágios

Informe-se

Editorias

Administração e Negócios
Carreira e RH
Cotidiano
Economia e Finanças

Marketing
Notícias Acadêmicas
Oportunidades
Tecnologia
Entretenimento
Infográficos
+ Ver todas

+ Informe-se

Entrevistas
Artigos
Produção acadêmica
Eventos

O Portal

Apresentação
Anuncie
Contato









MORE & MORE

17 de agosto de 2012, às 19h14min

5 coisas para pensar antes de empreender

Nunca na minha vida ouvi tanta gente falando que quer abrir um negócio próprio

Por **Christian Barbosa**

Tamanho do texto: A - A +

Share

3663 Catering Equipment
Revisit Our Site For The Best Deals And Get Free Delivery On Your Order
www.3663CateringEquipment.com

Girokonto + 50 € Prämie
Jetzt kostenloses Girokonto bei der Besten Bank 2011 & 2012 eröffnen!
www.comdirect.de/Konto
Google-Anzeigen

Compartilhar
Denunciar Spam
Imprimir

O vírus do empreendedorismo está no ar! Nunca na minha vida ouvi tanta gente falando que quer abrir um negócio próprio. Porém questões como a falta de capital para investir em algo, entre outras, limitam as pessoas a buscarem seu sonho. Acho que vale discutir alguns pontos importantes sobre empreender:

1 – Empreender não é para todos – Não tem nada de errado em ser funcionário. Muito pelo contrário. A maior parte dos empreendedores quebra no primeiro ano, pois simplesmente não tem o perfil. Ser funcionário tem certa estabilidade, benefícios e um volume menor de preocupações. Empreender não é fácil, é preciso ter paciência, persistência e gostar de adrenalina, pois o começo é bem difícil. Se o seu emprego te traz realização, estabilidade financeira e bem estar, repense bem antes de querer empreender.

2 – Dinheiro para começar – A maior parte das empresas de serviço requerem um investimento mínimo de capital inicial e permitem crescer aos poucos. Por outro lado, franquias, empresas de varejo, indústrias, etc. exigem um volume de capital maior para começar. Avaliar o capital necessário é o primeiro passo para saber se dá ou não para entrar de cabeça. Se a verba é muito curta, tome cuidado, pois os negócios não crescem do dia para a noite e a maior parte deles fecha por problemas de fluxo de caixa. Dinheiro faz dinheiro, não importa se é muito ou pouco, o importante é saber usar nas coisas certas.

3 – Como achar o MEU NEGÓCIO? – Não existe uma fórmula para achar o negócio certo, mas se você ainda não sabe o que fazer é preciso ligar as antenas. Primeiro identifique claramente o que gosta de fazer e o que não gosta. Isso ajuda a ter maior clareza e a focar apenas no que realmente te dá prazer. Feito isso, comece a priorizar as coisas que gosta e comece a investigar o mercado dessas coisas. Tem clientes para comprar ou é apenas um hobby pessoal? Quais os concorrentes? O que eu posso inovar para me diferenciar? Qual o custo de início? É um mercado em crescimento?

Para achar um bom negócio precisa caçá-lo literalmente. Vá a feiras, assista cursos, invista em revistas sobre negócios, faça viagens, seja curioso. O mercado está cheio de oportunidades, mas precisa literalmente caçá-las. Quando você menos esperar vem aquele estalo.

4 – Cuidado com o Palestrante Consultor LTDA – Tenho muitos amigos saindo de seus empregos e investindo no mercado de pequenas consultorias, treinamentos e palestras. Infelizmente 95% deles quebram depois de dois ou três anos. Parece fácil, glamoroso dar palestras, fazer um blog, escrever um livro e vender consultoria para empresas. Porém o que acontece é que no dia a dia a coisa não é bem assim.

Para muitos começar com pequenas consultorias e treinamentos é um primeiro passo para empreender. O problema é que esse mercado está abarrotado de gente boa e as empresas extremamente seletivas na contratação. Se essa for sua ideia, analise com muita cautela como vai fazer o crescimento da sua consultoria para os próximos cinco anos para evitar gastos de tempo desnecessários.

5 – O sonho deve ser compartilhado – Se você quer empreender, é casado e tem filhos ou mora com sua família, é importante envolvê-los de alguma forma nesse sonho. No começo a dedicação ao novo negócio é maior e quando a família está junta, ajuda a manter o barco. Se logo de começo a família não te suportar, o fardo fica ainda mais difícil. Por isso estimular todos a sonharem juntos é muito importante.

Se você tem o perfil, empreender é um excelente caminho nos dias de hoje. Se eu quebrar todas as minhas empresas, no dia seguinte eu vou empreender novamente. É um estilo de vida, é contagiante.

Nunca desista dos seus sonhos, eles podem demorar a acontecer, mas não podem deixar de ser feitos.

Ihr Coach f.Aussenhandel
persönl.Export-/Imp.-Unterstützg. für Ihre Auslands-Transaktionen
www.aussenhandels-coach.de

Coaching ITAS Stuttgart
Coaching-Ausbildung ITAS/vhs Stgt. Einzel-, Team-, Führungscoaching
www.itas-institut-stuttgart.de

Coaching 50+
Aktiv in die nächste Lebensphase. Coaching für mehr Lebensqualität!
www.anita-feuerseenger.de
Google-Anzeigen

Portal Administradores auf Facebook
Gefällt mir
308,460 Personen gefällt **Portal Administradores**.
Flávia Eduardo Elisabete Franz Topazio
Soziales Plug-in von Facebook

ADMINISTRADORES
Baixe gratuitamente o app da Revista Administradores e tenha acesso às edições da revista em seu Gadget **iOS** ou **Android**.
App Store Google play

Assuntos mais falados em Artigos

administracao administração carreira consultoria economia empreendedorismo gestao gestão lideranca liderança marketing mercado motivacao motivação pessoas planejamento sucesso trabalho vendas

Últimas notícias

12h00 Estudo revela que perder duas horas de sono por noite pode apagar nossas memórias em definitivo

11h49 Câmbio: dólar tem estabilidade ante o real com atenção ao BC

11h41 Veja quais marcas aproveitaram o sucesso de Avenida Brasil para emplacar produtos

11h25 Vendas: saiba por que às vezes é preciso dizer não ao pedido de desconto

11h24 Bovespa: índice amplia perdas por resultados corporativos e