



CELULAR LG
2 CHIPS



DE R\$ 299,90 POR R\$
99,90
EM ATÉ 12X



BOLSAS	Bovespa ▲ 0,93% 59.177,08 pontos	CÂMBIO	Dólar comercial ▲ 0,02% R\$ 2,028	Peso Arg ▲ 0,02% R\$ 0,428	Euro ▲ 0,22% R\$ 2,643
---------------	--	---------------	---	--	--

- Crise econômica
- Blogs e Colunas

Cotações

Bolsas de Valores

Câmbio

Fundos

Índices Econômicos

Empreendedorismo

Empresas

Empregos

Finanças Pessoais

Calculadoras

Controle suas Finanças

Dicionário Financeiro

Guias Financeiros

Investimentos

Perfil do Investidor

Imposto de Renda

Últimas Notícias

UOL Invest

Fotos

Vídeos

- SITES RELACIONADOS
- 
- Abílio Diniz

Adnews

Canal Executivo

Carreira & negócios

CIO

Consumidor Moderno

Folha de S.Paulo

Folha.com

Foregon

InfoMoney

Jornal do Comércio

Máquina do Esporte

Netmarinha

Primeiro Milhão

Propmark

Safras

UOL Notícias

- Siga UOL Economia
- Twitter

Facebook

Celular

Widget

RSS

Clipping

Publicidade



Onde estou? UOL Economia > Últimas Notícias

Tamanho da letra

Compartilhe

Imprimir

Comunicar erro

20/08/2012 - 11h02

Conheça os cinco pensamentos que se deve ter antes de abrir um negócio

InfoMoney

Tweetar

Recomendar

0

COMENTE

SÃO PAULO - Tudo pronto para seguir a carreira de empreendedor? Planos de Negócios e conhecimento sobre a área de atuação na ponta do lápis às vezes não é o bastante. Por mais que o negócio seja detalhadamente planejado, muitos deles não dão certo e morrem nos primeiros cinco anos de funcionamento.

Para o especialista em administração de tempo e produtividade, Christian Barbosa, há pontos fundamentais que passam batidos pelos futuros empreendedores. “A falta de capital para investir em algo, por exemplo, limitam as pessoas a buscarem seu sonho”, exemplifica.

Você está preparado para empreender?

Afim de responder perguntas como esta, o especialista listou os cinco pontos relevantes que um futuro empreendedor precisa pensar antes de colocar seus planos em ação:

1. Empreender não é para todos: não tem nada de errado em ser um empregado, muito pelo contrário. A maioria dos empreendedores quebra no primeiro ano, e não é por falta de preparação, mas por simplesmente não ter o perfil de empreender. Ser um subordinado tem certa estabilidade, benefícios e um volume menor de preocupações.

“Empreender não é fácil, é preciso ter paciência, persistência e gostar de adrenalina, pois o começo é bem difícil. Se o seu emprego te traz realização, estabilidade financeira e bem estar, repense bem antes de querer empreender”, sugere Barbosa.

2. Dinheiro para começar: muitas empresas de serviço requerem um investimento mínimo de capital inicial e permitem crescer aos poucos. No entanto, franquias, empresas de varejo e indústrias exigem um capital maior para começar. Em todo caso, é preciso avaliar o capital necessário para ver se o seu sonho cabe ou não no bolso.

O especialista adverte que se a verba é muito curta, tome cuidado, pois os negócios não crescem do dia para a noite e a maior parte deles fecha por problemas de fluxo de caixa. “Dinheiro faz dinheiro, não importa se é muito ou pouco, o importante é saber usar nas coisas certas”.

3. Como achar o “meu negócio”? : Não existe fórmula pronta para essa questão, mas se você ainda não sabe o que quer seguir, não abra nada antes de decidir. Primeiro, identifique claramente o que gosta e o que não quer fazer. Feito isso, comece a priorizar o que mais gosta e investigue cada mercado.

“Para achar um bom negócio precisa caçá-lo literalmente. Vá a feiras, assista cursos, invista em revistas sobre negócios, faça viagens, seja curioso. O mercado está cheio de oportunidades, mas precisa literalmente achá-las. Quando você menos esperar vem aquele estalo”.

4. Cuidado com o Palestrante Consultor LTDA: “tenho muitos amigos saindo de seus empregos e investindo no mercado de pequenas consultorias, treinamentos e palestras. Infelizmente 95% deles quebram depois de dois ou três anos”, relata Barbosa. Parece fácil, glamoroso dar palestras, fazer um blog, escrever um livro e vender consultoria para empresas, porém, o que acontece é que no dia a dia não é bem assim.

O especialista ensina que para o início, pequenas consultorias e treinamentos é o melhor caminho para o crescimento na área. “Análise com muita cautela como vai fazer o crescimento da sua consultoria para os próximos cinco anos para evitar gastos de tempo desnecessários”, completa.

5. Sonho compartilhado: se você quer empreender, é casado e tem filhos ou mora com sua família, é importante envolvê-los de alguma forma nesse empreendimento. “No começo a dedicação ao novo negócio é maior e quando a família está junta, ajuda a manter o barco. Se logo de começo a família não te suportar, o fardo fica ainda mais difícil. Por isso estimular todos a sonharem juntos é muito importante”, finaliza o consultor.



ÁLBUNS ESPECIAIS



Hooters aposta em sensualidade

1

2

3

4

5

DESTAQUES DE ECONOMIA



Que produtos antigos você gostaria de ver de volta? Vote na enquete



Boeing 737 é um dos aviões mais populares; veja como é fabricado



Grupo feminista ucraniano faz protestos contra economia do país; veja

FINANÇAS PESSOAIS



Veja 7 coisas que os